

Expertiser: Systemutveckling, Global etablering, AI

Industrier: IoT, Säkerhet, Telekom

Avancerad mjukvaruutveckling i Indien – Combain skalar upp med Consat Orahi



Överblick av partnerskapet

Partners:	Combain Mobile AB och Consat Orah
Lanserat:	Augusti 2024
Mål:	Att etablera ett kompetent utvecklingsteam i Indien för att möta den ökande globala efterfrågan på Combains positioneringstjänster.

Med hjälp av Consat Orah har Combain byggt upp ett starkt utvecklingsteam i Gurugram. Teamet arbetar med AI, positioneringsteknik och backend-utveckling, och har gjort det möjligt för Combain att leverera snabbare och samtidigt fortsätta växa internationellt.

Combain utvecklar globala positioneringstjänster för uppkopplade enheter som fungerar där GPS inte räcker till. Tekniken används i kroppsburna kameror, larmknappar och IoT-system för att öka säkerheten i komplexa miljöer.

När företaget tecknade ett större kundavtal i Indien ställdes ett tydligt krav på lokal närvaro. För Combain innebar det ett nytt steg: att bygga ett team på plats. Men hur gör man det utan att starta en helt ny organisation från grunden?

Lösningen blev ett samarbete med Consat Orah.

“Vi behövde snabbt hitta en modell där vi kunde växa och samtidigt behålla kvaliteten i produktutvecklingen. Det Consat erbjuder är inte bara ett kontor – det är ett team med rätt teknisk nivå, och ett arbetssätt som passar vårt.”

Rikard Windh, grundare av Combain

En pragmatisk partner

Combain hade redan god erfarenhet av att samarbeta med indiska konsulter, men ville nu bygga något mer hållbart. Med stöd av Business Sweden kom de i kontakt med Arun Bhati och Sameer Khanna på Consat Orah – och ett par månader senare var teamet i Gurugram på plats.

I dag arbetar ett dedikerat utvecklingsteam via Consat Orah tätt ihop med Combains kontor i Lund. Fokus ligger på mjukvaruutveckling, AI och positionering. Teamet är integrerat i produktutvecklingen och arbetar tätt tillsammans med Combains utvecklare i Sverige.



Utmaning

Att etablera ett lokalt utvecklingsteam i Indien med rätt teknisk nivå och förankring – utan att bygga en ny organisation från grunden.

Lösning

Ett dedikerat team med fokus på mjukvaruutveckling och AI genom Consat Orahi, med fullt stöd för rekrytering, arbetsmiljö och administration. Agil leverans, CI/CD och teknisk ledning ingår som en del av modellen.

– Det är avancerade system vi bygger, ofta med stora datamängder och realtidskrav. Teamet i Indien är en viktig del av det arbetet, säger Rikard.

Consat Orahi bidrar inte bara med lokal drift och praktiskt stöd, utan också med teknisk kompetens, arkitekturstöd och ett väl beprövat arbetssätt. Vinay Dhar, som leder Consats globala digitala erbjudande, beskriver det så här:

– För Combain har vi kombinerat agilitet med långsiktig tillväxt, genom dedikerade team, flexibla resurser och digital engineering som förkortar time-to-market.

Utmaningen

Combain behövde bygga upp ett dedikerat mjukvaruteam i Indien med rätt kompetens och arbetssätt – utan att starta en egen organisation från grunden.

Lösningen

Samarbetet bygger på en modell som kallas Product-Oriented Development (POD), där teamet arbetar långsiktigt och nära affären – inte i uppdelade uppdrag. Modellen gör det enkelt att växa eller förändra teamet över tid, utan att tappa fart eller fokus.

– Vi har fått till ett upplägg som ger oss full flexibilitet. Vi kan till exempel börja samarbeta med praktikanter eller gå vidare direkt till rekrytering. Det gör att vi kan anpassa oss efter varje behov, säger Rikard.

Samtidigt säkerställs hög leveranskapacitet genom ett helhetsgrepp kring arbetsmiljö, onboarding, kontinuerligt lärande och säkra processer – med ISO 27001-certifiering på gång.

Resultatet i korthet

- Snabb etablering – fullt operativt team inom veckor
- Rätt kompetens – 11 specialister inom utveckling, test och teknisk ledning
- Effektiv leverans – agilt arbetssätt med CI/CD och kodgranskning
- Ökad kapacitet utan externt kapital
- Värdeskapande samarbete – teknisk partner, inte bara operativ support

Summering

- Combain behövde lokal närvaro för ett kunduppdrag i Indien
- Consat Orahi byggde upp ett starkt och skalbart mjukvaruteam
- Resultatet blev ökad kapacitet och fortsatt fokus på produktutveckling
- Samarbetet är en nyckel i Combains globala tillväxtstrategi

Resultatet

Tack vare Consat Orahi kunde Combain snabbt skala upp sin utvecklingskapacitet och möta ökande efterfrågan från nya kunder – utan att ta in externt kapital eller tappa fart i sin produktutveckling.

“Vi har hittat en modell som passar oss. Vi är fortfarande ett litet bolag och då gäller det att vara smart med resursern.”

Rikard Windh, grundare av Combain

Värdeskapande innovationer

Med Consat Orahi har Combain byggt upp ett starkt och skalbart team som är en central del i företagets internationella expansion. Samarbetet handlar inte bara om operativt stöd – utan om teknisk kompetens och ett arbetssätt som bidrar till affärsutvecklingen.

– Sverige är en liten marknad, vi är bara tio miljoner människor. Indien har 1,4 miljarder. Vill man växa globalt måste man våga ta steget – och då behöver man en partner som kan hjälpa en att göra det rätt, säger Rikard.